



UNIVERSIDAD DE CIENCIAS
EMPRESARIALES Y SOCIALES

Programa de entrenamiento exclusivo

¿Cómo hacer de mi carrera profesional un negocio?

INICIO: 7 de junio de 2011.

Cantidad reducida de participantes

CUPOS LIMITADOS

Director del programa: Dr. Marcelo Elizondo

¿Cómo hacer de mi carrera profesional un negocio?

1. Objetivos

- Brindar herramientas de gestión profesional para próximos o recién egresados
- Conducir hacia la implantación del negocio basado en la carrera profesional
- Demostrar casos de éxito.

2. Descripción

Por su metodología, el programa está pensado para un grupo reducido de participantes, asegurando el óptimo aprovechamiento de los encuentros presenciales, la captación y el intercambio de conocimientos.

2.1. Contenidos generales

El programa se divide en los siguientes 7 módulos de desarrollo intensivo:

1- Los primeros pasos después el diploma.

- ✓ Como confeccionar un currículum.
- ✓ La búsqueda de empleo. Estrategia, medios, instrumentos.
- ✓ Técnicas de comunicación efectiva en las entrevistas laborales.

2- El marketing profesional.

- ✓ Medios para hacerse conocido. Selección del universo, confección del target, métodos de difusión.
- ✓ Las redes sociales como instrumento de marketing profesional.

3- El ingreso y el posicionamiento en una organización profesional.

- ✓ La comunicación en la primera etapa de trabajo en una organización.
- ✓ La autoadministración de estados emocionales en los primeros pasos.
- ✓ Riesgos, desafíos, oportunidades.
- ✓ El diseño de una estrategia para el desarrollo en una organización.
- ✓ La inteligencia emocional. La inteligencia vincular

4- El gerenciamiento de organizaciones compuestas por profesionales.

- ✓ Cómo un profesional puede convertirse en manager de grupos profesionales.
- ✓ Elementos de gerenciamiento, management y gestión de las organizaciones.
- ✓ El marketing estratégico de un estudio profesional.
- ✓ Ejemplos prácticos.

5- La carrera profesional en una gran empresa y la carrera en una pequeña organización.

- ✓ Etapas e itinerario crítico profesional.
- ✓ Plan de carrera.
- ✓ Motivación, vínculos, desarrollo profesional en una organización.
- ✓ Ejemplos prácticos.

5- El dinamismo profesional.

- ✓ Distintas variantes de ejercicio que aparecen en el desarrollo de una carrera profesional.
- ✓ La interdisciplinariedad. La polivalencia.
- ✓ Casos de profesionales que han tenido éxito adaptando su formación a variantes innovativas del ejercicio profesional.

6- Valores para el desarrollo profesional

- ✓ Liderazgo, estrategia, eficiencia, motivación, comunicación, organización, arquitectura de vínculos, innovación, formación continua, capacidad de resolución de problemas, adaptabilidad, disciplina, creatividad, estabilidad emocional, capacidad técnica.

7- Coloquios profesionales exitosos

2. Metodología

El programa se dicta a través de la participación activa de los asistentes (mayéutica), desarrollamos ejercicios de auto/análisis individual y tareas grupales, con exposiciones dialogadas, role-playing, abordaje de casos reales y elaboración de planes de acción para el desarrollo del potencial humano.

3. Duración

El programa posee una duración total de 8 reuniones semanales de 18.30 hs. a 21.00 hs.

Dentro del entrenamiento será entregado un dossier con toda la información de los temas previstos y se recomendará bibliografía de consulta.

4. Lugar de dictado y fecha

El programa será dictado en la Escuela Internacional de Negocios, UCES.

Fecha de inicio: 7 de junio de 2011

5. Facilitadores

-
- ✓ Dr. Marcelo Elizondo: Director de la Escuela de Negocios Internacionales de la UCES. Ex Director Ejecutivo de fundación exportar y Presidente de la consultora DNI.
 - ✓ Lic. Miguel Di Lorenzo
 - ✓ Lic. Mariano Mastrangelo

6. Valor

EL precio del programa de entrenamiento es de \$ 850 (pesos ochocientos cincuenta)

5.1. Descuentos aplicables:

- *Profesores, Graduados y Personal de UCES: 10 %*
- *Socios ADE (Asociación Dirigentes de Empresa): 10%*
- *Empresas con más de dos participantes: 10%*

5.2. Forma de Pago

- *50% en efectivo a la reserva de vacante.*
- *Y saldo restante en efectivo, hasta 5 días hábiles antes del inicio del Programa. La fecha de inicio del programa podrá ser modificada con 10 días hábiles de anticipación.*

Informes e Inscripción:
ESCUELA INTERNACIONAL DE NEGOCIOS
Paraguay 1338, Piso 7, Buenos Aires.
TE.: 4815-3290 int. 375, de 10:00 a 19:00 hs.
e-mail: jmilan@uces.edu.ar

<http://www.uces.edu.ar>